

Hörgeräte Abo - Lohnt sich ein Hörgeräte Abonnement

Lohnt sich ein Hörgeräte Abo? [Hörgeräte Abonnement](#): Leasing, [Miete](#), Abo, so nennen einige Hörakustiker ihre Vertriebsmodelle für Hörgeräte, bei denen Sie als Kunde den Kaufpreis in monatlichen Etappen bezahlen müssen. Auf den ersten Blick ist das eine gute Gelegenheit, um ohne eine hohe Anfangsinvestition an ein Hörgerät zu kommen. Auf den zweiten Blick kann das aber sehr teuer werden. Wir haben das man für Sie unter die Lupe genommen.

Was ist ein Hörgeräte Abo?

Bei einem Abonnement des Hörgerätes bekommen Sie vom Hörakustiker Ihr Wunschhörgerät und zahlen dann eine monatliche Gebühr dafür.

Wie hoch diese Gebühr ist, hängt von verschiedenen Faktoren ab. Das sind einmal Laufzeit und Höhe des Krankenkassenzuschusses und andererseits natürlich, wieviel Komfort Ihnen das gewünschte Hörgerät bieten soll.

Je nach Angebot läuft so ein Abo ungefähr 36 Monate, also 3 Jahre. Danach geben Sie das Hörgerät zurück und der Hörakustiker bietet Ihnen ein neues Hörgerät an, für das Sie wieder monatliche Gebühren zahlen.

Im Abo eingeschlossen sind meist Versprechen, Ihnen Ersatzgeräte (oft gegen Selbstbeteiligung) im Reparatur- oder Schadensfall zur Verfügung zu stellen.

Lohnt sich das Hörgeräte Abo und was kostet es?

Bei einem Hörakustiker, der ein Hörgeräte Abonnement anbietet, finden wir beispielsweise das [Widex](#) Evoke 110 für 39,- Euro monatlich.

Das sind nach 36 Monaten 1.404,- Euro. Voraussetzung für diesen Preis ist aber, dass sich die Kasse mit rund 750 Euro am "Kauf/Abo" beteiligt.

Zahlt die Kasse nichts dazu, kostet das Hörgerät 61 Euro im Monat, was nach 36 Monaten fast 2.200 Euro ausmacht.

Das [Widex](#) E-voke 110 wird aber von anderen Hörakustikern mit Kassenbeteiligung für rund 900,- Euro angeboten und als Privatkauf von rund 1.500 Euro.

So gesehen lohnt sich das Hörgeräte Abo nicht, denn Sie zahlen selbst wenn Ihre Krankenkasse den normalen "Zuschuss" gibt, fast so viel, als wenn Sie das Hörgerät bei anderen Akustikern als Privatkunde bar kaufen würden.

Welche Vorteile bietet mir ein Hörgeräte-Abonnement?

Sehr vorteilhaft ist es für Sie, dass Sie bereits nach Ablauf von 3 Jahren ein anderes Hörgerät bekommen können. Angenehm ist auch, dass die monatlichen "Raten" bzw. Abo-Kosten recht überschaubar sind. Außerdem bieten die Abo-Anbieter umfangreiche Zusatzleistungen, wie Ersatzgeräte, Hörgeräteversicherung etc.

Würden Sie mir zu einem Abonnement meiner Hörgeräte raten?

Das Angebot eines Hörgeräte Abos ist seriös und gut durchdacht. Vom finanziellen Aspekt ist es kein Sparmodell, sondern Sie zahlen unterm Strich doch erheblich mehr, als beim Barkauf mit Kassenzuschuss. Auf der anderen Seite sind solche Abo- oder Mietmodelle in den Vereinigten Staaten von Amerika und anderen Ländern durchaus gang und gäbe.

Vielen fällt es schwer, die hohen Kosten für ein Hörgerät auf einmal aufzubringen. Sie wählen dann ein sogenanntes Kassenhörgerät, bei dem die Kosten komplett von der gesetzlichen Krankenkasse übernommen werden. Solche Hörgeräte sind in vielen Fällen auch vollkommen ausreichend, bieten jedoch wenig Komfort.

Wer den Anschaffungspreis für bessere Hörgeräte nicht zur Verfügung hat und dennoch ein ordentlich ausgestattetes Modell haben möchte, kann bei einem solchen Abonnement für Hörgeräte zugreifen.

Bild von [Steve Buisinne](#) auf [Pixabay](#)